

Ingénieur Technico-commercial

Mission Générale

Au sein de la direction commerciale, vous avez la charge du développement des activités de commercialisation et de supervision des acquisitions / ventes immobilières. Vos Missions :

- Participer à la définition de la stratégie de communication,
- Analyser les besoins des clients et évaluer leur capacité financière,
- Conseiller les clients et présenter l'offre adaptée à leur besoin : le ou les programmes immobiliers dans leur ensemble jusqu'aux détails techniques,
- Accompagner chaque client de la signature du contrat de réservation à la livraison, en passant par la signature des différents actes,
- Enrichir votre portefeuille prospects par des actions de développement commercial (parrainage, recommandations ...),
- Assurer une veille marché permanente,
- Construire et piloter la stratégie commerciale et suivre nos canaux d'acquisition via la mise en place d'outils dédiés,
- Animer les plateformes de vente de nos produits,
- Être pro-actif et force de proposition dans l'amélioration des méthodes et stratégies commerciales.

Savoir / Savoir faire

- Maîtriser des applications logicielles couramment utilisées (World, Excel PowerPoint) ainsi que les outils métiers et de communication,
- Avoir une bonne connaissance des métiers de la promotion immobilière,
- Mettre en valeur nos produits.

Savoir être

- Etre apte à travailler en équipe,
- Etre apte à travailler efficacement sous pression,
- Avoir une excellente capacité de communication écrite et orale

Expérience requise

Vous avez au moins cinq années d'expériences pertinentes en matière commerciale et vous justifier :

- d'une bonne maîtrise en stratégies commerciales (Définition des objectifs, accompagnement des équipes commerciales, animation de réseaux de partenaires/prescripteurs etc..)
- d'une connaissance acceptable des marchés résidentiels immobiliers en Afrique et dans le monde,
- de bonnes aptitudes dans le développement immobilier & foncier (prospection et acquisition foncière, étude de faisabilité, montage d'opérations immobilières...),

Une expérience d'au moins deux ans à un poste similaire dans le secteur de l'immobilier, ainsi qu'une bonne maîtrise de l'anglais seraient un atout.

Formation requise

Avoir au minimum un diplôme supérieur (BAC+5) dans un domaine pertinent en lien avec : l'urbanisme, le droit immobilier, le commerce, l'architecture, l'ingénierie BTP, ou tout domaine connexe.